

Wstęp	7
Rozdział 1	
Ewolucja międzynarodowego reżimu handlowego po II wojnie światowej	21
1.1. Budowa ładu instytucjonalnego w okresie powojennym	21
1.2. Intensyfikacja preferencyjnych porozumień handlowych	33
1.3. Multilateralizm a regionalizm – wzajemne relacje	46
1.4. Multilateralizacja regionalnych porozumień handlowych	53
1.5. Proliferacja regionalnych umów handlowych wobec impasu negocjacyjnego Milenijnej Rundy Rozwoju	64
Rozdział 2	
Międzyregionalna współpraca gospodarcza w ujęciu teoretycznym	73
2.1. Ekonomia polityczna integracji gospodarczej i nowego regionalizmu	73
2.2. Regionalność jako społeczny konstrukt i jej formy	85
2.3. Próba teoretycznej racjonalizacji pogłębionych międzyregionalnych umów handlowych	90
Rozdział 3	
Dynamika transpacyficznego regionalizmu	107
3.1. Współpraca Gospodarcza Azji i Pacyfiku (APEC) jako próba instytucjonalizacji otwartego regionalizmu	107
3.2. Chaos wschodnioazjatyckiego regionalizmu jako efekt konkurencyjnej bilateralizacji umów handlowych	123
3.3. Inicjatywy regionalne w obrębie amerykańskiego Łuku Pacyficznego	141

Rozdział 4

Studium wybranych transpacyficznych pogłębionych porozumień handlowych	158
4.1. Ekonomia polityczna umów handlowych Stanów Zjednoczonych z Chile, Singapurem, Australią i Peru	158
4.2. Ekonomia polityczna umów handlowych Kanady z Chile, Kostaryką i Peru	187
4.3. Efekt demonstracji na przykładzie umowy handlowej Nikaragua-Tajwan	200
4.4. Transpacyficzne Strategiczne Partnerstwo Ekonomiczne jako nowe otwarcie dla kompleksowej liberalizacji handlu w regionie Azji i Pacyfiku	206
Podsumowanie	216
English summary	223
Spis rysunków	227
Spis tabel	229
Bibliografia	231