

SPIS TREŚCI

Przedmowa	9
1. Formy handlu zagranicznego	11
1.1. Podstawowe formy handlu zagranicznego	12
1.1.1. Import	12
1.1.2. Eksport	13
1.1.3. Handel tranzytowy	14
1.2. Formy handlu zagranicznego na rynkach niezorganizowanych	16
1.2.1. Szczególne formy handlu zagranicznego	16
1.3. Formy handlu zagranicznego na rynkach zorganizowanych	42
1.3.1. Targi	43
1.3.2. Przetargi	46
1.3.3. Aukcje	50
1.3.4. Giełdy towarowe	51
Przykładowe pytania sprawdzające	68
2. Pośrednicy w handlu zagranicznym	70
2.1. Pośrednicy działający na cudzy rachunek	74
2.1.1. Pośrednicy działający na cudzy rachunek w cudzym imieniu ...	74
2.1.2. Pośrednicy działający na cudzy rachunek we własnym imieniu	79
2.2. Pośrednicy działający na własny rachunek	83
2.3. Pośrednicy o specjalnych funkcjach	85
Przykładowe pytania sprawdzające	85
3. Zwyczaje i formuły najczęściej stosowane w handlu zagranicznym	87
3.1. Wstęp i wyjaśnienie pojęć	87
3.2. Najważniejsze zwyczaje i uzanse handlowe	92
3.2.1. Formuły INCOTERMS	92
3.2.2. Formuły COMBITERMS	97
3.2.3. Znowelizowane Amerykańskie Definicje H.Z. (<i>Revised American Foreign Trade Definitions – RAFTD</i>)	97
3.2.4. Reguły Haskie	99
3.2.5. Reguły Rotterdamskie	100
3.2.6. Reguły Yorku i Antwerpii	101
3.2.7. Jednolite zasady i uzanse dotyczące akredytyw dokumentowych	101
3.2.8. Jednolite reguły dotyczące inkasa dokumentowego	102
Przykładowe pytania sprawdzające	102

4. Dokumenty stosowane w obrocie towarowym z zagranicą	103
4.1. Faktury handlowe.....	103
4.2. Dokumenty składowe	105
4.3. Dokumenty przewozowe.....	113
4.3.1. Dokumenty w transporcie lądowym.....	113
4.3.2. Dokumenty w transporcie lotniczym	116
4.3.3. Dokumenty w transporcie morskim	116
4.3.4. Inne dokumenty transportowe	121
4.4. Dokumenty ubezpieczeniowe.....	121
4.5. Inne dokumenty handlowe.....	122
Przykładowe pytania sprawdzające	124
5. Formy rozliczeń i techniki finansowania handlu zagranicznego.....	125
5.1. Nieuwarunkowane formy płatności.....	126
5.1.1. Czek.....	126
5.1.2. Weksel.....	133
5.2. Uwarunkowane formy płatności	142
5.2.1. Inkaso dokumentowe	142
5.2.2. Akredytywa dokumentowa.....	147
5.2.3. Rembursy międzybankowe.....	158
5.2.4. Inkaso a akredytywa	162
5.2.5. Akredytywa <i>standby</i>	164
5.3. Formy rozliczeń mieszane	167
5.3.1. Gwarancje bankowe	167
5.3.2. Polecenie wypłaty	173
Przykładowe pytania sprawdzające	175
6. Finansowanie handlu zagranicznego.....	176
6.1. Kredyty eksportowe.....	176
6.2. Faktoring i forfaiting – jako instrumenty finansowania handlu zagranicznego	180
6.2.1. Faktoring.....	180
6.2.2. Forfaiting	189
6.3. Nowe usługi z zakresu finansowania handlu zagranicznego	194
6.4. Rola państwa w finansowaniu handlu zagranicznego.....	195
Przykładowe pytania sprawdzające	197
7. Cło, prawa celne i procedury celne	199
7.1. Co to jest cło?	200
7.2. Rodzaje ceł.....	201
7.3. Prawo celne	204
7.3.1. Podstawowe pojęcia	204
7.3.2. Przeznaczenie celne i procedury celne.....	206
7.3.3. Rodzaje odpraw celnych.....	209
7.3.4. Wartość celna.....	210
7.4. Skład celny	212
7.5. Wolne obszary celne (WOC) i składy wolnocłowe.....	214

7.6. Dumping	217
7.6.1. Prawo antydumpingowe Unii Europejskiej	218
7.6.2. Ustalenie dumpingu.....	218
7.6.3. Ustalenie szkody.....	219
7.6.4. Postępowanie antydumpingowe	220
Przykładowe pytania sprawdzające	222
8. Przygotowanie transakcji eksportowej i importowej.....	223
8.1. Rozpoznanie i badanie rynku zagranicznego	223
8.1.1. Badania gabinetowe rynków zagranicznych.....	226
8.2. Oddziaływanie na rynek zagraniczny.....	231
8.2.1. Działalność informacyjno-propagandowa	231
8.2.2. Public relations.....	232
8.2.3. Reklama oraz działalność targowo-wystawiennicza.....	233
8.3. Przygotowanie negocjacji kontraktowych	235
8.3.1. Kalkulacja ceny ofertowej.....	236
8.3.2. Oferta (rodzaje i elementy).....	240
8.4. Negocjacje kontraktowe.....	247
Przykładowe pytania sprawdzające	248
9. Kontrakt w handlu zagranicznym	249
9.1. Zobowiązanie i kontrakt w prawie rzymskim.....	250
9.2. Współczesny kontrakt regulujący podstawowe formy handlu zagranicznego	252
9.3. Budowa kontraktu	258
Przykładowe pytania sprawdzające	270
10. Realizacja kontraktu eksportowego i importowego	271
10.1. Pozwolenie na wywóz towaru	273
10.2. Inne dokumenty w procesie realizacji kontraktu	276
10.3. Spedycja i transport towarów	277
10.3.1. Istota procesu spedycyjnego.....	277
10.3.2. Umowa spedycji i zlecenie spedycyjne	281
10.3.3. Koszty transportu i spedycji	283
10.3.4. Spedytor i jego funkcje	285
Przykładowe pytania sprawdzające	288
11. Ryzyko w handlu zagranicznym i sposoby jego ograniczania	289
11.1. Definicja i podstawowe rodzaje ryzyka w handlu zagranicznym	289
11.2. Rodzaje ryzyka w działalności międzynarodowej.....	292
11.3. Podstawowe sposoby zabezpieczenia się przed ryzykiem w handlu zagranicznym.....	297
11.3.1. Ryzyko walutowe	297
11.3.2. Zabezpieczenie przed ryzykiem klienta	299
11.4. Narzędzia i techniki kontroli ryzyka	301
Wnioski	302
Przykładowe pytania sprawdzające	303

12. Ubezpieczenia w handlu zagranicznym.....	304
12.1. Ubezpieczenia morskie.....	309
12.2. Ubezpieczenia żeglugi śródlądowej	310
12.3. Ubezpieczenie taboru kolejowego	311
12.4. Ubezpieczenie kontenerów	311
12.5. Ubezpieczenia lotnicze	312
12.6. Ubezpieczenia finansowe	312
12.7. Kredyty ubezpieczeniowe	313
12.8. Gwarancja ubezpieczeniowa	321
12.9. Gwarancje zapłaty długu celnego	322
12.10. Ubezpieczenie kredytu a gwarancja ubezpieczeniowa	325
Przykładowe pytania sprawdzające	327
13. Rozstrzyganie sporów w handlu międzynarodowym.....	328
13.1. Rozwój sądownictwa polubownego.....	329
13.1.1. Alternatywne metody rozwiązywania sporów	332
13.1.2. Arbitraż w prawie rzymskim	333
13.2. Arbitraż w Polsce	334
13.2.1. Postępowanie polubowne w świetle kodeksu postępowania cywilnego	335
13.3. Wybrane źródła prawa międzynarodowego.....	337
Przykładowe pytania sprawdzające	341
14. Teoretyczne podstawy handlu międzynarodowego	342
14.1. Klasyczna teoria handlu międzynarodowego.....	343
14.2. Neoklasyczna teoria handlu międzynarodowego	344
14.3. Teorie neoczynnikowe.....	346
14.4. Teorie neotechnologiczne.....	347
14.4.1. Teoria luki technologicznej	347
14.4.2. Teoria cyklu życia produktu	349
14.5. Inne współczesne teorie handlu międzynarodowego.....	353
14.5.1. Teoria protekcjonizmu i barier handlowych	353
14.5.2. Teoria podobieństwa preferencji.....	354
14.5.3. Teoria zróżnicowania produktów	355
14.5.4. Teoria współzależności	356
14.5.5. Teoria internalizacji	357
14.5.6. Teoria eklektyczna	357
14.5.7. Teoria sieciowa i „diamant” Portera	358
Przykładowe pytania sprawdzające	361
Bibliografia	362
Spis rysunków.....	368
Spis tabel.....	369