

Spis treści

1. Zagadnienia wstępne	7
1.1. Uzasadnienie podjęcia tematu	7
1.2. Cele i hipotezy pracy	10
1.3. Założenia metodyczne	12
1.4. Struktura pracy	14
2. Kapitał ludzki a aktywność zawodowa i zdrowie	16
2.1. Istota i części składowe kapitału ludzkiego	16
2.2. Rola kapitału ludzkiego w życiu zawodowym jednostki	26
2.3. Związki między zdrowiem a aktywnością zawodową człowieka i kapitałem ludzkim	31
2.4. Finansowy aspekt kapitału ludzkiego	38
3. Metody szacowania wydatków społecznych na zdrowie	45
3.1. Interdyscyplinarne ujęcie kosztu społecznego	45
3.2. Metodyka wyceny jakości życia i zdrowia	48
3.3. Ekonomiczno-społeczne konsekwencje chorób w wybranych krajach europejskich	53
3.4. Pomiar i ocena kosztów w ochronie zdrowia	67
4. Ekonomiczne i prawne aspekty szacowania wydatków społecznych na zdrowie	78
4.1. Wprowadzenie	78
4.2. Wycena utraconych dochodów osób chorych w aspekcie odpowiedzialności cywilnej	79
4.3. Koszty niewymierne a zadośćuczynienie pieniężne za doznaną krzywdę	88
4.4. Wydatki osób trzecich na skutek śmierci chorego	98
4.5. Szacowanie kosztów społecznych powstałych na skutek utraty zdrowia w świetle orzecznictwa Sądu Najwyższego – analiza porównawcza	101
5. Praktyka wyceny kosztów społecznych na przykładzie badań polskich	108
5.1. Ekonomiczne konsekwencje niezdolności do pracy w perspektywie społecznej	108
5.2. Wycena kosztów kapitału ludzkiego w grupie osób o zmniejszonej aktywności zawodowej	128

6. Podsumowanie i wnioski 142

6.1. Ocena dotychczasowej metodyki wyceny kosztów społecznych 142

6.2. Propozycje zmian w przyszłości w zakresie wyceny
kosztów społecznych 145

7. Zakończenie 149

Bibliografia 153

Załącznik. Autorski kwestionariusz wywiadu 161

Wykaz skrótów 171

Wykaz tabel 172

Wykaz rysunków 173

Summary 176