

Spis treści

Wprowadzenie	7
------------------------	---

Rozdział 1

Identyfikacja rodzajów dóbr wytwarzanych przez sektor publiczny – <i>Jerzy Kleer</i>	9
1.1. Wstęp	9
1.2. System zależności sektora publicznego	13
1.2.1. Państwo	17
1.2.2. Podaż dóbr publicznych.	24
1.2.3. Powiązania zewnętrzne	36
1.2.4. Okresy przesilen	44
1.3. Wnioski	52
Bibliografia	54

Rozdział 2

Sektor publiczny w krajach Unii Europejskiej

<i>Andrzej Karpiński, Stanisław Paradysz</i>	57
2.1. Cele opracowania i założenia metodologiczne.	57
2.2. Zakres sektora publicznego w krajach Unii Europejskiej	64
2.3. Rola sektora publicznego w gospodarce Unii Europejskiej	69
2.4. Dynamika zatrudnienia w sektorze publicznym w Unii Europejskiej	74
2.5. Struktura sektora publicznego w Unii Europejskiej.	77
2.6. Finansowanie sektora publicznego w Unii Europejskiej	83
2.7. Przyszłość sektora publicznego w Unii Europejskiej w świetle prognoz	91
2.8. Problemy sporne i nierozwiązane	95
2.9. Sektor publiczny w Polsce na tle sektora publicznego w Unii Europejskiej	100
2.10. Wnioski	111
2.10.1. Diagnoza	111
2.10.2. Kierunek niezbędnych zmian oraz model docelowy.	113
Bibliografia	119

Rozdział 3

Sektor publiczny a sektor prywatny – kierunki i siła zmian

Małgorzata Starczewska-Krzysztozek	121
3.1. Państwo a gospodarka	121
3.2. Sektor publiczny i sektor prywatny a tyrania <i>status quo</i>	123
3.3. Gospodarcza misja państwa	125
3.4. Potrzeby finansowe budżetu państwa	129
3.5. „Porterowska” analiza sektora publicznego	132
3.6. Mapa dóbr publicznych wg kryterium mikroekonomicznej efektywności	134
3.7. Przedsiębiorczość – „dobro publiczne”	137
3.8. Jak dostarczać dobro publiczne – przedsiębiorczość?	138
Bibliografia	143

Rozdział 4

Próba oceny efektywności sektora publicznego – *Andrzej Kondratowicz*

4.1. Cel badania	145
4.2. Plan I etapu badania i wstępna charakterystyka zmiennych niezależnych	146
4.3. Wyniki I etapu badania	148
4.4. Opis II etapu badania	149
4.5. Wyniki II etapu badania	151
4.6. Uwagi końcowe	152
Źródła danych i metodologii	170

Rozdział 5

Partnerstwo publiczno-prywatne, doświadczenie brytyjskie – *Joanna Siwińska* ...

5.1. Wstęp	171
5.2. Definicje i zasięg PPP	172
5.3. Ekonomiczne uzasadnienie dla PPP	175
5.4. Doświadczenia brytyjskie	178
5.5. Wnioski	183
Bibliografia	184

Rozdział 6

Finansowanie dóbr sektora publicznego przez gospodarstwa domowe

Kamil Zubelewicz	185
6.1. Wstęp	185
6.2. Uwagi metodologiczne	185

6.3. Sposoby finansowania sektora dóbr publicznych.	187
6.4. Dobrowolne finansowanie dóbr sektora publicznego.	188
6.5. Obowiązkowe finansowanie dóbr sektora publicznego	194
6.6. Finansowanie poprzez obciążenia konsumpcji	197
6.7. Finansowanie poprzez obciążenia pracy, przedsiębiorczości i świadczeń społecznych	200
6.8. Wnioski	203
Bibliografia	205

Rozdział 7

Przemiany sektora publicznego w Niemczech ze szczególnym uwzględnieniem dóbr mieszanych – Grażyna Bukowska	207
7.1. Sektor publiczny	211
7.2. Edukacja	217
7.3. Bezpieczeństwo socjalne	222
7.4. Rynek pracy.	226
7.5. Ochrona zdrowia.	229
7.6. Świadczeniobiorcy.	231
7.7. Finansowanie dóbr publicznych	232
7.8. Podsumowanie.	235
Aneks do rozdziału 7	237
Bibliografia	241

Rozdział 8

Rola państwa i sektora publicznego w Arabii Saudyjskiej

Adrianna Łukaszewicz	245
8.1. Czym jest sektor publiczny? Teoretyczne ramy analizy	245
8.2. Przyjęte założenia	249
8.3. Charakterystyka sektora publicznego w Arabii Saudyjskiej	250
8.4. Podsumowanie.	266
Bibliografia	269

Rozdział 9

Koncepcja modelu sektora publicznego i wzajemnych relacji między sektorem dóbr publicznych i sektorem dóbr prywatnych – Jerzy Kleer

9.1. Założenia.	271
9.2. Podstawowe cele i zadania modelu	272
9.2.1. Uniwersalny model podstawowy	273

9.2.1.1. Czyste dobra publiczne	274
9.2.1.2. Uniwersalne dobra mieszane	275
9.3. Sektor publiczny – sektor prywatny: modele koegzystencji	280
9.3.1. Model równowagi	281
9.3.2. Model nierównowagi	283
9.3.3. Model neutralny bądź względnej równowagi	285
9.4. Obszar miękkiej	288
9.5. Wnioski	289