
Spis treści

O autorze 11

Wstęp 13

Dlaczego należy sprzedać? 13

Pytania i odpowiedzi 15

CZĘŚĆ I

PSYCHOLOGIA, ZARZĄDZANIE RYZYKIEM I PROWADZENIE NOTATEK 17

1. Kupowanie 19

Trzy ważne wybory 19

Skrzynka narzędziowa pewnego inwestora 22

2. Psychologia inwestowania i zarządzanie ryzykiem 24

Umysł jako narzędzie inwestycyjne 24

Kontrolowanie ryzyka 26

3. Prowadzenie notatek 28

Dobre notatki to w efekcie dobre inwestycje 28

Arkusz kalkulacyjny – zapisy podstawowe 29

Notatnik inwestora – klucz do pasma sukcesów 31

Zapisywanie planu inwestorskiego 35

Metoda Margret – wieszanie na ścianie 39

Ocenianie osiągniętych wyników 39

Dwa rodzaje inwestowania 41

Pytania 43

Odpowiedzi na pytania 57

Ocena wyników 66

CZĘŚĆ II

SPRZEDAŻ 67

Trzy rodzaje sprzedaży 68

4. Sprzedaż na zakładanym poziomie realizacji zysku 71

Sprzedaż na poziomie średniej ruchomej 73

Sprzedaż na poziomie kopert lub kanałów 81

Sprzedaż na poziomie oporów 93

5. Sprzedaż z zastosowaniem zlecenia stop 104

Żelazny trójkąt 106

Zlecenia po cenie rynkowej i z limitem ceny wykonania 108

Zlecenia oficjalne i mentalne 110

Niewłaściwe miejsce 111

Ograniczenie poślizgu – ciaśniej o cent 118

Stop Nica – ciaśniej o dzień 119

Kiedy stosować szersze stopy 126

Przesuwanie zleceń stop 128

Stop SafeZone 131

Stopy kroczące uzależnione od spadku zmienności 133

6. Sprzedaż w reakcji na „hałas z silnika” 137

Słabnący impet 138

Wyjście z operacji krótkoterminowej w razie „hałasu z silnika” 139

Wyjście swobodne z operacji długoterminowej 143

Sprzedaż przed publikacją wyników finansowych 146

Sygnał ostrzegawczy z rynku 151

Inwestowanie ze wskaźnikiem „nowe minimum, nowe maksimum” 155

Drzewo decyzyjne sprzedaży 157

Pytania 163

Odpowiedzi na pytania 187

Ocena wyników 201

CZĘŚĆ III**KRÓTKA SPRZEDAŻ 203****7. Krótka sprzedaż akcji 207**

Pierwsze transakcje krótkiej sprzedaży 211

Asymetria szczytów i dołków 213

Krótka sprzedaż na szczytach 215

Krótka sprzedaż w trendzie spadkowym 220

Podstawowe zasady krótkiej sprzedaży 223

Typowanie spółek do krótkiej sprzedaży 231

Odsetek krótkiej sprzedaży 235

8. Krótka sprzedaż niekapitałowych instrumentów finansowych 239

Krótka sprzedaż kontraktów terminowych 240

Wystawianie opcji 248

Rynek walutowy 254

Pytania 259**Odpowiedzi na pytania 271**

Ocena wyników 279

CZĘŚĆ IV**NAUKA WYNIESIONA Z BESSY 281****9. Niedźwiedzie liczą zyski 283**

Niedźwiedź zaczyna wychodzić z gawry 283

Wskaźniki sentymentu informują z wyprzedzeniem 285

Szczyt hossy 287

Dywergencje bessy przy szczycie z 2007 roku 289

Bańka pęka: MGM 290

Krótka sprzedaż rosnącej spółki 292

Bessa oznacza utratę wartości 294

Wejścia i wyjścia podczas silnego trendu spadkowego 296

Operacje w trendzie spadkowym 298

Oczekiwanie na niespodziankę 300

„Rynki byka nie znają oporu, a rynki niedźwiedzia nie znają wsparcia” 302

Komu bije dzwon, czyli pies szczeka dwa razy 304

Pan Buffett kupuje za wcześniej	306
Czy mogę dolać jeszcze benzyny do ognia?	309
Sprzedawaj na krótko przez całe spadki	310

10. Szukanie dna 313

Giełda nie spada do zera	313
„Podwójna helisa” daje sygnał kupna	314
W samą porę, zabawa właśnie się zaczyna	316
Mój ulubiony poważny sygnał dołka	319
Sprzedaż byka	320
Każdy byk czasem się potyka	323
Wykres aż się prosi o krótką pozycję	325

Podsumowanie 329

Rozdysponowanie zysków – prywatna dywidenda	330
Droga ku przyszłości	331

Literatura 333

Podziękowania 335

Indeks 337