

Spis treści

Wprowadzenie	9
-------------------------------	---

Rozdział 1

Ekonomiczno-instytucjonalne uwarunkowania bankructw i upadłości	13
--	----

1.1. Upadłości przedsiębiorstw w kontekście ekonomii kryzysu – <i>Elżbieta Mączyńska</i>	13
1.2. W poszukiwaniu symptomów zagrożenia upadłością – <i>Dorota Appenzeller</i>	34
1.3. Zalety i ograniczenia modeli prognozowania zagrożenia przedsiębiorstw upadłością – <i>Błażej Prusak</i>	45
1.4. Weryfikacja skuteczności metod statystycznych w prognozowaniu upadłości firm na próbie niezbilansowanej – <i>Tomasz Korol</i>	59
1.5. Efektywność postępowań upadłościowych – <i>Sylvia Morawska</i>	72
1.6. Składowe Cyklu Konwersji Gotówki na trzy lata przed ogłoszeniem upadłości polskich przedsiębiorstw – <i>Paweł Antonowicz</i>	100

Rozdział 2

Podatki w upadłości	113
--------------------------------------	-----

2.1. Opodatkowanie wierzytelności w postępowaniu upadłościowym – <i>Marcin Jamrózy</i>	113
2.2. Upadłość a opodatkowanie holdingów – <i>Dominik Gajewski</i>	126

Rozdział 3

Upadłość a instytucje finansowe	137
--	-----

3.1. Upadłość agencji celnych – <i>Ewa Gwardzińska</i>	137
3.2. Suggestions of Legislative Changes in the Scope of Procedures of the Bankruptcy and Reorganization Law in the Area of the Financial Market – <i>Sebastian Skuza</i>	150

Rozdział 4

Regulacje prawne a upadłość	161
--	-----

4.1. Rehabilitation Proceedings and Company Value – <i>Piotr Masiukiewicz</i> . . .	161
4.2. Upadłość spółki jako przyczyna wykluczenia akcji z notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie – <i>Agata Adamska</i> . . .	182

4.3. Likwidacja a upadłość przedsiębiorstw w Polsce – <i>Aneta Ptak-Chmielewska</i>	194
4.4. Upadłość likwidacyjna – wpływ procedur, regulacji i praktyk upadłościowych na możliwość sanacji przedsiębiorstwa – <i>Małgorzata Anisimowicz</i>	207
4.5. Model odpowiedzialności karnej zastępczej na gruncie prawa upadłościowego i naprawczego – <i>Paweł Libertowski</i>	217
4.6. Sprawozdawczość finansowa jednostek w upadłości – <i>Anna Godlewska</i>	230
4.7. Potrzeba zmian w zakresie określania rynkowej wartości majątku przedsiębiorstw w aspekcie ich niewypłacalności i procedur składania wniosków o upadłość przez dłużników – <i>Przemysław Wardyn</i>	241
4.8. Praktyczne aspekty stosowania prawa upadłościowego ze szczególnym uwzględnieniem problemów niewypłacalnych przedsiębiorców na etapie zgłoszenia wniosku o ogłoszenie upadłości – <i>Justyna Wilczyńska-Baraniak</i>	249

Rozdział 5

Doświadczenia innych państw w regulacjach prawa upadłościowego	263
5.1. Regulation of the New Insolvency Proceedings in the Czech Republic – <i>Kristyna Chalupecka</i>	263
5.2. Conflict Regulation of Across-the-Border Insolvency – <i>Irina Getman-Pavlova</i>	275
5.3. A New Prospective for Saving Companies Intrinsic Value (The Italian Experience) – <i>Luigi Lai</i>	281
5.4. Institutional Economics of Co-operation and the Political Economy of Trust – <i>José G. Vargas-Hernández</i>	290
5.5. Преступления, связанные с банкротством (по законодательству Российской Федерации) – <i>Кудрявцев Андрей Геннадьевич</i>	311