

SPIS TREŚCI

Wykaz skrótów	19
Rozdział pierwszy	
Umowy gospodarcze. Część ogólna	23
I. Uwagi wstępne	23
II. Swoboda umów gospodarczych	23
III. Zawarcie umowy gospodarczej	27
IV. Charakter prawny czynności przygotowujących zawarcie umowy	31
V. Wzorce umów	41
VI. Wykonanie umów handlowych	47
VII. Przedawnienie roszczeń	51
Literatura	54
Rozdział drugi	
Umowy handlowe w obrocie transgranicznym: problematyka kolizyjnoprawna i jurysdykcyjna	56
I. Zagadnienia wstępne	56
1. Zakres przedmiotowy	56
2. Źródła prawa prywatnego międzynarodowego w polskim porządku prawnym	57
2.1. Ustawodawstwo polskie	57
2.2. Akty prawne Unii Europejskiej	58
2.3. Umowy międzynarodowe (bilateralne i multilateralne)	59
II. Wybrane zagadnienia ogólne prawa prywatnego międzynarodowego	59
1. Kwalifikacja pojęć występujących w przepisach prawa prywatnego międzynarodowego	59
2. Odesłanie	60
3. Klauzula porządku publicznego (<i>ordre public</i> , <i>public policy</i>)	61
4. Przepisy wymuszające swoje zastosowanie	62
III. Prawo właściwe dla zdolności prawnej i zdolności do czynności prawnych osób fizycznych	63
1. Regulacja ogólna	63
2. Regulacje szczególne	64
IV. Prawo właściwe dla osób prawnych	65

V. Prawo właściwe dla zobowiązań umownych	66
1. Uwagi wstępne	66
2. Prawo właściwe dla zobowiązań umownych według rozporządzenia Rzym I	68
2.1. Przedmiotowy zakres zastosowania	68
2.2. Swoboda wyboru prawa	71
2.3. Prawo właściwe w przypadku braku wyboru prawa – regulacja ogólna	72
2.4. Regulacje szczególne	74
2.4.1. Umowy przewozu	74
2.4.2. Umowy konsumenckie	75
2.4.3. Umowy ubezpieczenia	76
2.5. Niektóre inne regulacje kolizyjnoprawne	78
2.5.1. Porozumienie stron i ważność materialna umowy	78
2.5.2. Zakres statutu kontraktowego	78
2.5.3. Przelew wierzytelności oraz subrogacja umowna	79
3. Prawo właściwe dla zobowiązań umownych według konwencji rzymskiej	79
4. Prawo właściwe dla zobowiązań umownych według ustawy prawo prywatne międzynarodowe	81
VI. Prawo właściwe dla formy umów zobowiązaniowych	83
1. Uwagi wstępne	83
2. Ważność formalna umów zobowiązaniowych według rozporządzenia Rzym I	83
3. Forma umów zobowiązaniowych według konwencji rzymskiej	84
VII. Prawo właściwe dla przedawnienia roszczeń wynikających z zobowiązań umownych	85
VIII. Jurysdykcja, uznawanie i wykonywanie orzeczeń	85
1. Ustawodawstwo polskie	85
2. Prawo Unii Europejskiej i umowy międzynarodowe	86
2.1. Jurysdykcja sądów państw członkowskich Unii Europejskiej według rozporządzenia 44/2001	88
2.2. Uznawanie i wykonywanie orzeczeń sądowych (informacje podstawowe)	91
2.3. Wykonywanie zagranicznych orzeczeń arbitrażowych (wzmianka)	92
Literatura	93

Rozdział trzeci

Umowa międzynarodowej sprzedaży towarów	94
I. Wprowadzenie	94
II. Zastosowanie konwencji o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów	94
1. Umowa sprzedaży towarów	95
2. Siedziba przedsiębiorcy	96

III. Zawarcie umowy międzynarodowej sprzedaży towarów	96
1. Uwaga ogólna	96
2. Oferta	96
2.1. Treść oferty	96
2.2. Cofnięcie i odwołanie oferty	97
3. Reakcje adresata oferty	97
3.1. Odrzucenie oferty	97
3.2. Zmiany treści oferty	98
3.3. Milczenie adresata oferty	98
IV. Źródła treści stosunku zobowiązaniowego	98
1. Treść umowy	99
2. Postanowienia konwencji	99
3. Prawo krajowe	100
4. Zwyczaje i praktyki handlowe	101
5. Dyrektywy interpretacyjne	101
V. Naruszenie zobowiązania jako przesłanka odpowiedzialności	102
VI. Zakres odpowiedzialności	103
1. Żądanie wykonania zobowiązania	103
2. Obniżenie ceny	104
3. Odsetki	104
4. Odstąpienie od umowy	105
5. Odszkodowanie	105
Literatura	108

Rozdział czwarty

Umowa o roboty budowlane	110
I. Podstawy prawne	110
II. Kwalifikacja prawna umowy	110
1. Nazwa i definicja umowy	110
2. Charakter umowy	111
3. Strony umowy	111
3.1. Inwestor	111
3.2. Wykonawca	112
3.3. Podwykonawca	112
3.4. Wielkie organizacje budowlane	112
3.5. Deweloper	113
III. Zawarcie umowy	113
IV. Treść umowy i sytuacja prawna stron	114
1. Obowiązki inwestora	114
1.1. Przygotowanie robót budowlanych	114
1.2. Współdziałanie przy wykonywaniu budynku	115
1.3. Zakończenie budowy i odebranie obiektu	115
2. Obowiązki wykonawcy	115
2.1. Zabezpieczenie terenu budowy	115
2.2. Wykonanie obiektu	116
2.3. Oddanie do użytku wybudowanego obiektu budowlanego	116

3. Zapłata wynagrodzenia	117
3.1. Określenie wysokości wynagrodzenia	117
3.2. Wynagrodzenie kosztorysowe	117
3.3. Wynagrodzenie ryczałtowe	118
V. Zakończenie umowy	118
1. Odstąpienie od umowy	118
1.1. Odstąpienie z określonych powodów	118
1.2. Odstąpienie bez podania powodów	119
VI. Odpowiedzialność stron	119
1. Odpowiedzialność za wady	120
1.1. Wadliwe wskazówki, materiały lub urządzenia	120
1.2. Wadliwość obiektu budowlanego	120
1.3. Rękojmia	121
VII. Przedawnienie roszczeń	121
VIII. Gwarancja zapłaty za roboty budowlane	122
1. Koszty gwarancji zapłaty	122
2. Sposoby gwarancji zapłaty	123
3. Prawo odstąpienia wobec braku gwarancji zapłaty	124
Literatura	124

Rozdział piąty

Umowa leasingu	126
I. Wprowadzenie	126
II. <i>Essentialia negotii</i> umowy leasingu	127
III. Wykonanie umowy leasingu	128
IV. Opcja leasingowa	132
V. Inne zagadnienia	133
Literatura	133

Rozdział szósty

Umowa agencyjna	135
I. Podstawa prawna	135
II. Zawarcie umowy	135
1. Strony umowy	135
2. Forma umowy	136
3. Treść umowy	136
3.1. <i>Essentialia negotii</i>	136
3.2. <i>Accidentalalia negotii</i>	137
III. Wykonywanie zobowiązania	138
1. Umocowanie agenta	138
2. Obowiązek lojalności	139
3. Obowiązki współdziałania przy wykonywaniu umowy agencji	139
4. Prowizja agenta	139
4.1. Prowizja jako postać wynagrodzenia	139
4.2. Wysokość prowizji	140

4.3. Rodzaje prowizji	141
4.3.1. Prowizja zwykła	141
4.3.2. Prowizja jako sankcja naruszenia prawa wyłączności	141
4.3.3. Prowizja od umowy zawartej po rozwiązaniu umowy agencyjnej	141
4.3.4. Prowizja <i>del credere</i>	141
4.4. Nabycie prawa do prowizji	142
IV. Wygaśnięcie stosunku prawnego agencji	143
1. Wypowiedzenie umowy	143
1.1. Wypowiedzenie z zachowaniem terminów	143
1.2. Wypowiedzenie bez zachowania terminów wypowiedzenia	143
1.3. Skutki wypowiedzenia	143
1.3.1. Odszkodowanie	143
1.3.2. Wypowiedzenie a ograniczenie działalności konkurencyjnej	144
2. Obowiązek zapłaty świadczenia wyrównawczego	144
Literatura	145
Rozdział siódmy	
Umowa komisu	146
I. Treść umowy komisu	146
II. Komis kupna	147
1. Relacja między komisantem a sprzedawcą	147
2. Relacja między komisantem a komitentem	147
2.1. Sytuacja prawna komisanta	147
2.2. Sytuacja prawna komitenta	148
III. Komis sprzedaży	149
1. Relacja między komisantem a komitentem	149
2. Relacja między komisantem a kupującym	150
2.1. Nabycie własności rzeczy przez kupującego	150
2.2. Odpowiedzialność z tytułu rękojmi za wady rzeczy sprzedanej przez komisanta	150
2.2.1. Reguła ogólna	150
2.2.2. Uwolnienie komisanta od odpowiedzialności	150
3. Relacja między komitentem a kupującym	152
Literatura	152
Rozdział ósmy	
Umowa dealerska (wyłącznej koncesji handlowej, dystrybucji wyłącznej)	153
Literatura	156
Rozdział dziewiąty	
Umowa franchisingowa	157
I. Założenia i cele gospodarcze	157
II. Definicja i charakterystyka umowy franchisingowej	158
Literatura	160

Rozdział dziesiąty

Umowa przewozu rzeczy	161
I. Źródła	161
II. Umowa przewozu	162
1. Zawarcie umowy przewozu	162
2. Strony umowy	162
3. Treść umowy	163
III. Wykonywanie umowy przewozu	163
1. Obowiązki przewoźnika	163
2. Obowiązki wysyłającego	165
3. Prawa i obowiązki odbiorcy	165
IV. Odpowiedzialność przewoźnika za szkody transportowe	166
1. Szkody transportowe	166
2. Okoliczności uwalniające przewoźnika od odpowiedzialności	167
3. Odszkodowanie	168
Literatura	168

Rozdział jedenasty

Umowa spedycji	170
I. Wprowadzenie	170
II. Usługi spedycyjne	170
III. Obowiązki stron umowy	172
IV. Odpowiedzialność kontraktowa spedytora	173
V. Zabezpieczenie i przedawnienie roszczeń	174
Literatura	175

Rozdział dwunasty

Umowa ubezpieczenia	176
I. Istota i kwalifikacja prawna umowy ubezpieczenia	176
1. Pojęcie umowy ubezpieczenia	176
2. Zdarzenie losowe i wypadek ubezpieczeniowy	177
3. Interes ubezpieczeniowy	178
4. Umowa jako źródło powstania stosunku prawnego ubezpieczenia	179
5. Inne cechy umowy ubezpieczenia	180
II. Zawarcie umowy ubezpieczenia	181
1. Oferta zawarcia umowy ubezpieczenia i jej przyjęcie	181
1.1. Ofertowy tryb zawarcia umowy ubezpieczenia	181
1.2. Procedura zawierania umowy ubezpieczenia w przypadku wprowadzenia przez zakład ubezpieczeń zmian w ofercie	182
2. Zawarcie umowy ubezpieczenia w innych trybach	183
3. Obowiązki ubezpieczyciela przy zawieraniu umowy	183
4. Zawarcie umowy ubezpieczenia a rozpoczęcie świadczenia ochrony ubezpieczeniowej	184
5. Obowiązek zawierania ustawowo wskazanych umów ubezpieczenia	184

III. Strony umowy ubezpieczenia i podmioty związane ze stosunkiem prawnym ubezpieczenia	186
1. Ubezpieczyciel (zakład ubezpieczeń)	187
2. Ubezpieczający	187
3. Inne podmioty związane ze stosunkiem prawnym ubezpieczenia	188
3.1. Ubezpieczony	188
3.2. Uposażony	189
3.3. Poszkodowany w ubezpieczeniu odpowiedzialności cywilnej	190
IV. Świadczenia ubezpieczyciela	190
1. Świadczenie ochrony ubezpieczeniowej	190
1.1. Wartość ubezpieczeniowa	191
1.2. Suma ubezpieczenia	191
1.3. Nadubezpieczenie i niedubezpieczenie. Systemy odpowiedzialności zakładu ubezpieczeń. Ubezpieczenie podwójne	192
1.4. Franszyzy: integralna i redukcyjna. Udział własny	193
2. Świadczenie pieniężne ubezpieczyciela	194
2.1. Świadczenie pieniężne w ubezpieczeniach osobowych	194
2.2. Świadczenie pieniężne w ubezpieczeniach majątkowych	194
2.3. Termin spełnienia świadczenia pieniężnego. Przedawnienie roszczenia o świadczenie do ubezpieczyciela	195
V. Świadczenie ubezpieczającego – zapłata składki ubezpieczeniowej	196
1. Uwagi ogólne	196
2. Zmiana wysokości składki w czasie stosunku prawnego ubezpieczenia	197
VI. Powinności ubezpieczającego	198
1. Pojęcie powinności	198
2. Wybrane powinności nałożone na ubezpieczającego przez ustawę	199
VII. Zakończenie stosunku prawnego ubezpieczenia	201
1. Odstąpienie od umowy ubezpieczenia i jej wypowiedzenie. Spełnienie świadczeń jako przyczyna wygaśnięcia stosunku prawnego ubezpieczenia	201
2. Unieszkodliwienie przedmiotu ochrony ubezpieczeniowej	202
Literatura	203

Rozdział trzynasty

Umowy zawierane przez brokera ubezpieczeniowego	204
I. Uwagi wstępne	204
II. Pośrednictwo ubezpieczeniowe	205
1. Pojęcie pośrednictwa	205
2. Typologie pośrednictwa	205
3. Pośrednictwo ubezpieczeniowe	206
III. Umowa brokerska	207
1. Pojęcie umowy brokerskiej	207
2. Strony umowy	209
3. Specyfika umowy brokerskiej – mechanizm wynagradzania brokera	209

4. Obowiązki brokera ubezpieczeniowego	210
4.1. Obowiązek podjęcia starań o zawarcie umowy ubezpieczenia	210
4.2. Obowiązek udzielenia rekomendacji	211
4.3. Obowiązek lojalności	212
4.4. Obowiązek stosowania się do wskazówek ubezpieczającego	212
4.5. Obowiązek zachowania tajemnicy	212
4.6. Klauzula <i>del credere</i>	213
5. Obowiązki zleceniodawcy brokera ubezpieczeniowego	213
5.1. Obowiązek współdziałania	213
5.2. Obowiązek zapłaty wynagrodzenia brokerowi ubezpieczeniowemu w razie odmowy zawarcia lub w razie niewykonania umowy ubezpieczenia	214
5.3. Obowiązek zachowania wyłączności	215
6. Możliwość zawarcia jednostronnie zobowiązującej umowy brokerskiej	215
7. Kwalifikacja prawna umowy brokerskiej	215
IV. Porozumienie prowizyjne	216
1. Dopuszczalność zawierania porozumień prowizyjnych	216
2. Zawarcie porozumienia prowizyjnego	217
3. Obowiązki ubezpieczyciela	218
4. Kwalifikacja prawna porozumienia prowizyjnego	219
V. Powiązanie pomiędzy umową brokerską oraz porozumieniem prowizyjnym	219
Literatura	220

Rozdział czternasty

Umowa składu	221
I. Podstawa prawna	221
II. Kwalifikacja umowy składu	221
III. Obowiązki stron umowy składu	223
1. Obowiązek pieczy nad rzeczą	223
2. Obowiązek konserwacji	224
3. Obowiązek udostępnienia składającemu pomieszczeń składowych	225
4. Obowiązki ochrony interesu składającego	225
4.1. Obowiązek zawiadamiania składającego	225
4.2. Obowiązek ubezpieczenia rzeczy	225
4.3. Obowiązek zabezpieczenia praw składającego	226
5. Obowiązek zwrotu składowanej rzeczy	226
6. Obowiązek wydania pokwitowania	226
7. Obowiązek wydania dowodu składowego	227
8. Obowiązek zapłaty wynagrodzenia	229
IV. Odpowiedzialność przedsiębiorcy składowego	230
V. Wygaśnięcie, zabezpieczenie i przedawnienie roszczeń	230
Literatura	231

Rozdział piętnasty

Spółka cywilna	233
I. Konstrukcja prawna i zastosowanie spółki cywilnej	233
1. Charakterystyka ogólna	233
II. Umowa spółki cywilnej	234
1. Obligacyjny stosunek spółki cywilnej	234
2. Wspólny cel gospodarczy	235
3. Obowiązek działania wspólników	236
4. Obowiązek wniesienia wkładów	237
5. Wielkość wkładów	238
III. Stosunki wewnętrzne i zewnętrzne spółki cywilnej	239
IV. Majątek spółki (wspólny majątek wspólników)	239
V. Odpowiedzialność za zobowiązania spółki	241
VI. Reprezentowanie spółki w stosunkach zewnętrznych	242
VII. Prowadzenie spraw spółki	244
VIII. Pozostałe prawa i obowiązki wspólników	246
1. Prawa majątkowe	246
2. Prawo do podziału i wypłaty zysku	246
3. Uprawnienie do otrzymania części majątku w przypadku wystąpienia ze spółki	248
4. Uprawnienia do otrzymania części majątku w przypadku rozwiązania spółki	249
5. Obowiązki majątkowe	249
IX. Zmiana umowy spółki i jej składu osobowego	250
1. Zmiana postanowień umowy	250
2. Zmiana składu osobowego spółki	250
X. Rozwiązanie spółki	251
Literatura	252

Rozdział szesnasty

Umowa spółki cichej	253
Literatura	255

Rozdział siedemnasty

Czynności bankowe	257
I. Zagadnienia ogólne	257
1. Istota działalności bankowej	257
2. Pojęcie banku	258
3. Pojęcia pokrewne	258
4. Nadzór nad działalnością bankową	260
5. Bank jako przedsiębiorca	260
6. Reglamentacja działalności bankowej	261
7. Ochrona nazwy „bank” i „kasa”	261
8. Uprzywilejowana pozycja banków	262
9. Pojęcie i rodzaje czynności bankowych	263

10. Monopol banków na świadczenie niektórych usług finansowych	266
10.1. Uwagi ogólne	266
10.2. Bezwzględna wyłączność banków w zakresie przyjmowania depozytów	266
10.3. Wyłączność banków w dziedzinie kreacji pieniądza	267
10.4. Wątpliwy monopol banków w dziedzinie kredytowania	267
10.5. Nieskuteczność zakazu udzielania kredytów przez podmioty niebankowe	269
10.6. Sankcje cywilne za naruszenie wyłączności usługowej banków	270
II. Rachunki bankowe	271
1. Wieloznaczność pojęcia „rachunek bankowy”	271
2. Przymus posiadania rachunku bankowego	271
3. Rodzaje rachunków bankowych	274
4. Prawna charakterystyka umowy rachunku bankowego	275
5. Treść umowy	277
5.1. Elementy podstawowe	277
5.2. Elementy dodatkowe	278
5.3. Oprocentowanie środków na rachunku	279
5.4. Termin zwrotu	280
5.5. Prawny charakter debetu	281
5.6. Ograniczenie swobody dysponowania środkami na rachunku	281
5.7. Tajemnica bankowa	282
6. Odpowiedzialność stron	283
7. Zakończenie stosunku rachunku bankowego	285
III. Rozliczenia pieniężne	286
1. Zasady wykonywania zobowiązań pieniężnych	286
2. Źródła regulacji rozliczeń przeprowadzanych za pośrednictwem banków	287
3. Zasady przeprowadzania rozliczeń za pośrednictwem banków	288
4. Formy rozliczeń za pośrednictwem banków	289
4.1. Uwagi ogólne	289
4.2. Płatność gotówkowa	289
4.3. Czek gotówkowy	290
4.4. Czek rozrachunkowy	290
4.5. Polecenie przelewu	291
4.6. Polecenie zapłaty	292
4.7. Karty płatnicze	293
4.8. Akredytywa	295
5. Miejsce i data zapłaty w rozliczeniach bezgotówkowych	296
6. Odpowiedzialność za nieterminowe lub nieprawidłowe przeprowadzenie rozliczenia	298
IV. Czynności o charakterze kredytowym	299
1. Umowa kredytu bankowego	299
1.1. Nazwa	299
1.2. Definicja ustawowa	300

1.3. Strony umowy	300
1.4. Zdolność kredytowa	301
1.5. Prawne zabezpieczenie spłaty kredytu	302
1.6. Istota umowy	303
1.7. Celowość kredytu	304
1.8. Oddanie do dyspozycji, wykorzystanie i spłata kredytu	305
1.9. Oprocentowanie kredytu	306
1.10. Obniżenie kwoty kredytu lub wypowiedzenie umowy	307
1.11. Odpowiedzialność stron	308
2. Pożyczka bankowa	309
2.1. Uwagi ogólne	309
2.2. Przedmiot i sposób wydania pożyczki pieniężnej	309
2.3. Zasadnicze obowiązki stron	310
2.4. Odstąpienie od umowy	311
2.5. Cel pożyczki	311
2.6. Odpłatność i terminowość pożyczki bankowej	311
2.7. Odpowiedzialność stron	312
3. Kredyt bankowy a pożyczka bankowa	312
Literatura	314

Rozdział osiemnasty

Umowa gwarancji bankowej	316
I. Pojęcie i charakterystyka ogólna	316
II. Funkcja gospodarcza i sposób realizacji gwarancji	317
III. Płaszczyzny posługiwania się zabezpieczeniem gwarancyjnym	318
IV. Umowa jako źródło stosunku gwarancji bankowej	319
V. Treść umowy gwarancji bankowej	319
VI. Właściwości umowy i stosunku gwarancji bankowej	320
VII. Aktualizacja powinności zapłaty	321
VIII. Przyczyny wygaśnięcia zobowiązania gwarancji bankowej	323
Literatura	323

Rozdział dziewiętnasty

Umowy związane z obrotem instrumentami finansowymi na rynku kapitałowym	325
I. Pojęcie rynku kapitałowego	325
II. Umowy związane z obrotem pierwotnym i pierwszą ofertą publiczną papierów wartościowych (<i>underwriting</i>)	327
1. Umowa o oferowanie instrumentów finansowych	328
2. Umowa o subemisję inwestycyjną	333
3. Umowa o subemisję usługową	337
III. Umowy związane z wtórnym obrotem papierami wartościowymi	339
1. Umowa o wykonywanie zleceń nabycia lub zbycia instrumentów finansowych	340
2. Umowa o zarządzanie portfelem instrumentów finansowych	343
Literatura	346

Rozdział dwudziesty

Umowy licencyjne o korzystanie z elektronicznych baz danych	348
I. Wprowadzenie	348
II. Bazy danych jako dobro chronione za pośrednictwem praw własności intelektualnej	349
III. Charakterystyka umowy licencyjnej o korzystanie z elektronicznych baz danych	352
IV. Prawa i obowiązki stron umowy licencyjnej	353
1. Obowiązki licencjodawcy	353
1.1. Obowiązek zapewnienia dostępu do bazy danych	353
1.2. Obowiązek udostępniania zawartości o określonych właściwościach	353
1.3. Pozostałe obowiązki licencjodawcy	355
2. Obowiązki licencjobiorcy	355
2.1. Obowiązek korzystania z bazy danych w sposób określony w umowie	355
2.2. Dopuszczalność kontraktowego ograniczania tzw. dozwolonego użytku	358
2.3. Obowiązek zapłaty opłat licencyjnych	359
2.4. Inne obowiązki licencjobiorcy	360
V. Odpowiedzialność za nienależyte wykonanie zobowiązania	361
1. Odpowiedzialność licencjodawcy	361
2. Odpowiedzialność licencjobiorcy	363
VI. Zakończenie stosunku licencji	364
1. Wypowiedzenie umowy licencyjnej	364
2. Obowiązki stron po ustaniu umowy licencyjnej	365
3. Prawo właściwe	366
Literatura	367

Rozdział dwudziesty pierwszy

Umowy dotyczące oprogramowania	368
I. Wprowadzenie	368
II. Umowy licencyjne o korzystanie z programów standardowych – wybrane zagadnienia	369
III. Umowy o stworzenie, wdrożenie oraz korzystanie z oprogramowania	374
IV. Aktualizacja i serwisowanie oprogramowania, wsparcie dla użytkowników	381
V. Umowa o przechowanie kodu oprogramowania	382
Literatura	383

Rozdział dwudziesty drugi

Zapis na sąd polubowny	384
I. Uwagi wprowadzające	384
II. Zakres spraw, które mogą być poddane pod rozstrzygnięcie sądu polubownego	387
III. Charakter prawny zapisu na sąd polubowny	388

IV. Typologia zapisów na sąd polubowny	389
V. Forma zapisu na sąd polubowny	390
VI. Treść zapisu na sąd polubowny	391
1. Treść obligatoryjna	391
2. Treść fakultatywna	391
VII. Pełnomocnictwo do zawarcia zapisu na sąd polubowny	393
VIII. Ważność i skuteczność zapisu na sąd polubowny	394
IX. Wygaśnięcie (utrata mocy) zapisu na sąd polubowny	394
X. Zakres związania zapisem na sąd polubowny	395
Literatura	396

A-30840

