

SPIS TREŚCI

Wstęp	9
-------------	---

ROZDZIAŁ 1	POLITYKA PAŃSTWA DOTYCZĄCA OBROTU Z ZAGRANICĄ	11
1.1.	Wprowadzenie	11
1.2.	Polityka ograniczania importu	13
1.3.	Polityka popierania eksportu	22

ROZDZIAŁ 2	RYNEK I JEGO RODZAJE	28
2.1.	Pojęcie rynku	28
2.2.	Rodzaje rynków i ich charakterystyka	29

ROZDZIAŁ 3	PRZEDSIĘBIORSTWA UCZESTNICZĄCE W OBROcie Z ZAGRANICĄ — UCZESTNICZY RYNKU ..	45
3.1.	Pojęcie przedsiębiorstwa w obrocie międzynarodowym ...	45
3.2.	Działalność na własny i cudzy rachunek	46
3.3.	Przedsiębiorstwa wytwórcze w obrocie z zagranicą	48
3.4.	Przedsiębiorstwa (firmy) handlu zagranicznego typu konsor- cjalnego	54
3.5.	Niezależne firmy handlowe działające we własnym imieniu i na własny rachunek	58
3.6.	Hurtownicy działający na podstawie umowy komisu	63
3.7.	Przedsiębiorstwa handlu detalicznego występujące w obrocie zagranicznym	64
3.8.	Działanie w cudzym imieniu i na cudzy rachunek	66

3.9. Inne formy pośredniej działalności w handlu zagranicznym	69
3.10. Organizowanie sprzedaży przez własne biura i oddziały ...	71
3.11. Przedsiębiorstwa zajmujące się obsługą handlu zagranicznego	74

ROZDZIAŁ 4	OGÓLNA CHARAKTERYSTYKA TRANSAKCJI W HANDLU ZAGRANICZNYM	80
----------------------	--	-----------

4.1. Umowa i transakcja w handlu zagranicznym	80
4.2. Towar jako przedmiot transakcji handlu zagranicznego ..	81
4.3. Cena w transakcji handlu zagranicznego	84
4.4. Termin dostawy	86
4.5. Odbiór towaru	86
4.6. Warunki płatności	87
4.7. Cykl transakcji i jego fazy	91

ROZDZIAŁ 5	DOKUMENTY W HANDLU ZAGRANICZNYM	93
----------------------	--	-----------

5.1. Miejsce dokumentów w transakcjach handlu zagranicznego	93
5.2. Dokumenty podstawowe	94
5.2.1. Faktura handlowa	95
5.2.2. Dokumenty przewozowe w transporcie morskim ..	97
5.2.3. Dokumenty przewozowe w transporcie lądowym i powietrznym	101
5.2.4. Dokumenty ubezpieczeniowe	103
5.3. Dokumenty pomocnicze	105
5.4. Analiza i kontrola dokumentów transakcyjnych	109

ROZDZIAŁ 6	ZWYCZAJE I UZANSE HANDLOWE	111
----------------------	---	------------

6.1. Wprowadzenie	111
6.2. Reguły Warszawsko-Oksfordzkie	113
6.3. Incoterms	113
6.4. Amerykańskie znowelizowane definicje handlu zagranicznego z 1941 r.	142
6.5. Ogólne Warunki Dostaw RWPG (OWD b. RWPG) 1968 (w edycji z 1988 r.)	144
6.6. Jednolite zasady i uzanse akredytyw dokumentowych ...	148
6.7. Reguły Haskie	148
6.8. Reguły Yorku i Antwerpii	149
6.9. Combiterms	150

6.10. Zwyczaje i uzanse dotyczące ilości towarów	150
6.11. Zwyczaje i uzanse dotyczące terminów dostaw	152

ROZDZIAŁ 7

KONTRAKT W HANDLU ZAGRANICZNYM

7.1. Pojęcie kontraktu i jego rodzaje	154
7.2. Elementy kontraktu	156
7.2.1. Warunki (klausule) zasadnicze kontraktu	156
7.2.2. Klausule uzupełniające kontraktu	166
7.2.3. Dane formalne w kontrakcie	168
7.3. Specyficzne klauzule kontraktowe stosowane w obrocie sprzętem inwestycyjnym i towarami masowymi	169
7.4. Negocjowanie warunków kontraktu	171

ROZDZIAŁ 8

PRZYGOTOWANIE I REALIZACJA TRANSAKCJI EKSPORTOWEJ ORAZ IMPORTOWEJ

8.1. Przygotowanie i realizacja transakcji eksportowej	174
8.1.1. Kalkulacja eksportowa	174
8.1.2. Oferta eksportowa	178
8.1.3. Zawarcie kontraktu	185
8.1.4. Realizacja transakcji eksportowej	185
8.1.5. Kontrola likwidacyjna transakcji	192
8.2. Przygotowanie i realizacja transakcji importowej	192
8.2.1. Badania rynków zakupu	192
8.2.2. Zapotrzebowanie importowe. Zapytanie ofertowe ..	193
8.2.3. Porównanie ofert	195
8.2.4. Oferta dla krajowego odbiorcy towaru. Złożenie zamów- wienia	197
8.2.5. Zawarcie kontraktu	198
8.2.6. Realizacja transakcji importowej	199
8.2.7. Kontrola likwidacyjna transakcji	202

ROZDZIAŁ 9

REKLAMACJE

I SPRAWY SPORNE

9.1. Pojęcie reklamacji i ich rodzaje	203
9.1.1. Reklamacje jakościowe	204
9.1.2. Reklamacje ilościowe	205
9.1.3. Reklamacje dotyczące opakowań	205
9.1.4. Reklamacje dotyczące terminów dostaw	206
9.1.5. Reklamacje handlowe	207
9.2. Postępowanie reklamacyjne	208

9.2.1. Załatwianie reklamacji przez eksportera	209
9.2.2. Postępowanie reklamacyjne importera	210
9.3. Postępowanie sporne	211
9.4. Postępowanie arbitrażowe	212

ROZDZIAŁ 10	NIETYPOWE TRANSAKCJE W OBROcie Z ZAGRANICĄ	215
10.1.	Wprowadzenie	215
10.2.	Transakcje barterowe	216
10.3.	Transakcje kompensacyjne	219
10.4.	Transakcje wiązane	221
10.5.	Transakcje oparte na produkcji nakładczej	223
10.6.	Obrót uszlachetniający	225
10.7.	Samospłata (buy-back)	226
10.8.	Obrót licencyjny	228
10.9.	Transakcje franchisingowe	236
10.10.	Transakcje leasingowe	239
10.11.	Zobowiązanie do wzajemnego zakupu (counter-purchase)	243
Bibliografia		246
Załączniki		247