

---

# Spis treści

---

O autorach .....	9
Podziękowania.....	11
Wstęp .....	13
<b>Rozdział 1. Koncepcja zarządzania talentami .....</b>	<b>15</b>
Wprowadzenie .....	15
Elementy zarządzania talentami.....	17
Pozyskiwanie talentów .....	19
Rozwój talentów .....	22
Uwidacznianie się talentów .....	25
Wypalenie zawodowe i szczyt potencjału pracownika.....	28
Utrzymanie i wynagradzanie talentów .....	30
Opracowanie strategii zarządzania talentami .....	34
<b>Rozdział 2. Dlaczego to konieczne? Argumenty za zarządzaniem talentami .....</b>	<b>43</b>
Argumenty za zarządzaniem talentami.....	43
Styl i struktura zarządzania.....	46
Złożoność i zmiana .....	48
Prężność i elastyczność .....	50
Era pracowników wiedzy .....	51
Budowanie wizerunku korporacyjnego (branding) .....	54
Zarządzanie talentami w dynamicznym otoczeniu .....	56
Streszczenie rozdziału.....	58
<b>Rozdział 3. Elementy testów psychometrycznych .....</b>	<b>67</b>
Wprowadzenie .....	67
Skąd wzięła się potrzeba stosowania testów psychometrycznych? .....	68
Czym są testy psychometryczne? .....	69
Adresaci .....	71
Popularne testy psychometryczne .....	72
Opracowywanie testu psychometrycznego.....	84

<b>Rozdział 4. Elementy ewaluacji wiedzy (oceny merytorycznej).....</b>	97
Wprowadzenie .....	97
Skąd się wzięła potrzeba ewaluacji merytorycznej? .....	97
Jak działa ewaluacja merytoryczna? .....	98
Kto korzysta z ewaluacji merytorycznej?.....	99
Pozycjonowanie ewaluacji merytorycznej w ocenie 360 stopni .....	99
Elementy ewaluacji wiedzy .....	101
Algorytmy oceny .....	105
Testowanie prototypów .....	107
Instytucje specjalizujące się w ewaluacji merytorycznej .....	109
Rezultaty ewaluacji wiedzy .....	110
Podsumowanie ewolucji systemów oceny oraz korzyści płynących z ewaluacji merytorycznej.....	120
Streszczenie.....	123
<b>Rozdział 5. Edukacja i szkolenie.....</b>	132
Edukacja .....	132
Szkolenie.....	134
Wskazówki dla menedżera. Jak przeprowadzić skuteczne szkolenia wewnętrzne? .....	135
Moduł szkoleniowy na temat: „W jaki sposób prowadzić negocjacje z trudnym rozmówcą?” .....	142
Trenowanie umiejętności .....	144
Prezentacja proponowanych zmian.....	147
Strategia wprowadzania zmiany – najważniejsze zagadnienia .....	148
Zlecanie szkoleń na zewnątrz .....	159
<b>Rozdział 6. Ocena wyników pracy .....</b>	163
Dlaczego tak niewiele systemów oceny wyników pracy sprawdza się w praktyce? .....	163
Przegląd metod oceny wyników pracy .....	164
Ocena 360 stopni .....	167
<b>Rozdział 7. Infrastruktura informatyczna.....</b>	177
Wprowadzenie .....	177
Struktura bazy danych.....	181
Sprawozdania.....	185
Analizy indywidualne i grupowe .....	188
Zastosowanie rozszerzone .....	191
<b>Rozdział 8. Operacyjna rola zarządzania zasobami ludzkimi .....</b>	196
Rys historyczny .....	196
Od działu kadr do zarządzania zasobami ludzkimi.....	198
Procedury związane z wydajnością.....	201
Zarządzanie zasobami ludzkimi a zarządzanie talentami .....	203
Niektóre kwestie ludzkie .....	211

<b>Rozdział 9. Oceń swoją wiedzę na temat zarządzania talentami za pomocą Korporacyjnego Profilu Zarządzania Talentami .....</b>	219
Czy twoja organizacja jest gotowa na wprowadzenie programu zarządzania talentami? .....	219
Korporacyjny Profil Zarządzania Talentami .....	219
<b>Rozdział 10. Podsumowanie.....</b>	229
<b>Rozdział 11. Jak stworzyć system zarządzania talentami oparty na najlepszych praktykach. Wskazówki .....</b>	234
Dążenie do doskonałości .....	234
Grupy rozwojowe .....	234
Mierzenie rezultatów i definiowanie celów.....	235
Grupy rozwojowe jako platforma szkoleniowa .....	236
<b>Dodatek A. Ocena kursu – modułowy program szkolenia sprzedawców.....</b>	237
Ewaluacja decyzji .....	241
Uwagi ogólne .....	241
<b>Dodatek B. Najlepsze odpowiedzi.....</b>	243
<b>Indeks .....</b>	245