

Spis treści

Wykaz skrótów / 9

Wstęp / 13

Rozdział I

Formalizacja instytucji gospodarki / 19

1. Rozumienie treści instytucji / 19

2. Znaczenie zabiegów formalizujących
dla rozumienia treści instytucji / 31

2.1. Prawo jako jeden z zasobów rozwiązań stosowanych
przez człowieka gospodarującego / 31

2.2. Proces formalizacyjny jako sposób osiągnięcia
celu działania / 34

3. Komplet normatywny
jako przedmiot badań instytucjonalnych / 38

3.1. Rozumienie treści instytucji jako pochodna
ustalenia ich genezy i relacji w obrębie ładu
aksjonormatywnego / 38

3.2. Elementy kompletu normatywnego / 40

Rozdział II

Źródła instytucji formalnych gospodarki / 42

1. Objęcie roli inicjatora formalizacji rozwiązań
służących procesom gospodarczym / 42

1.1. Przesłanki objęcia roli inicjatora / 42

1.2. Budowanie przewagi człowieka gospodarującego / 44

1.3. Redukowanie przewagi człowieka
gospodarującego / 47

1.4. Względny charakter przewagi osiąganey
w procesie formalizacyjnym / 48

2. Aktorzy schematów działania stosowanych przez człowieka gospodarującego / 51
 - 2.1. Rodzaje ról obejmowanych w schemacie działania / 51
 - 2.2. Źródła. Przedsiębiorca jako inicjator formalizacji / 53
 - 2.3. Dysponenti / 61
 - 2.4. Beneficjenci / 65
 - 2.5. Użytkownicy / 68

Rozdział III

Konkurencja o dostęp do dysponentów / 71

1. Modele konkurencji o dostęp do dysponentów / 71
2. Konkurencja jawna / 76
3. Konkurencja półjawna / 82
4. Konkurencja niejawna / 94

Rozdział IV

Optymalizacja kosztów udziału źródła

w procesie formalizacyjnym / 97

1. Koszty występowania człowieka gospodarującego w roli źródła / 97
2. Kamuflowanie występowania człowieka gospodarującego w roli źródła / 99
3. Ograniczanie dostępu do informacji o korzyściach i kosztach związanych z formalizacją rozwiązań / 104

Rozdział V

Metoda badań nad formalizacją instytucji gospodarki / 117

Rozdział VI

Koszty transakcyjne i bariery wejścia / 124

1. Rezultaty badań w ujęciu ogólnym / 124
2. Okres 1990–1991 / 127
3. Okres 1992–1993 / 134
4. Okres 1994–1997 / 138
5. Okres 1998–2001 / 146
6. Okres 2002–2005 / 155
7. Okres 2006–2007 / 160
8. Okres 2008–2013 / 165

9. Redukcja lub wzrost kosztów transakcyjnych
a cykl koniunkturalny / 174

Rozdział VII

Konkurencja i przewaga / 181

1. Rezultaty badań w ujęciu ogólnym / 181
2. Okres 1990–1991 / 183
3. Okres 1992–1993 / 187
4. Okres 1994–1997 / 190
5. Okres 1998–2001 / 194
6. Okres 2002–2005 / 197
7. Okres 2006–2007 / 201
8. Okres 2008–2013 / 203
9. Budowa mechanizmów sterowania
konkurencyjnością / 208

Rozdział VIII

Koszty utrzymania systemu / 211

1. Rezultaty badań w ujęciu ogólnym / 211
2. Okres 1990–1991 / 212
3. Okres 1992–1993 / 216
4. Okres 1994–1997 / 220
5. Okres 1998–2001 / 226
6. Okres 2002–2005 / 232
7. Okres 2006–2007 / 238
8. Okres 2008–2013 / 242
9. Rachunek za dominację w zbiorowości / 247

Rozdział IX

Efekt jazdy na gapę – redukcja zbędnych kosztów systemu / 251

1. Rezultaty badań w ujęciu ogólnym / 251
2. Okres 1990–1991 / 252
3. Okres 1992–1993 / 254
4. Okres 1994–1997 / 257
5. Okres 1998–2001 / 263
6. Okres 2002–2005 / 268
7. Okres 2006–2007 / 271
8. Okres 2008–2013 / 273
9. Efekt Ringelmann'a i Polska / 278

Rozdział X

Obrona przed dominacją ekonomiczną / 281

1. Rezultaty badań w ujęciu ogólnym / 281
2. Okres 1990–1991 / 282
3. Okres 1992–1993 / 285
4. Okres 1994–1997 / 287
5. Okres 1998–2001 / 292
6. Okres 2002–2005 / 296
7. Okres 2006–2007 / 301
8. Okres 2008–2013 / 303
9. Wyrównywanie potencjałów stron jako cel legislacji / 306

Rozdział XI

Redukcja ryzyka przedsiębiorcy / 309

1. Rezultaty badań w ujęciu ogólnym / 309
2. Okres 1990–1991 / 310
3. Okres 1992–1993 / 312
4. Okres 1994–1997 / 314
5. Okres 1998–2001 / 319
6. Okres 2002–2005 / 323
7. Okres 2006–2007 / 327
8. Okres 2008–2013 / 329
9. Wybór gotowych rozwiązań jako sposób zmniejszania ryzyka człowieka gospodarującego / 335

Wnioski / 337

Bibliografia / 355

Wykaz aktów prawnych / 361