

Wstęp

7

1

Partnerstwo publiczno-prywatne – charakterystyka

11

1.1. Problemy definicyjne związane z PPP

11

1.2. Partnerstwo publiczno-prywatne w prawie, w orzecznictwie i w dokumentach unijnych

24

1.3. Schematy współpracy w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego

27

1.4. Podmioty zaangażowane w partnerstwo publiczno-prywatne i ich rola

32

1.5. Rodzaje umów występujących w projektach PPP

36

1.6. Podsumowanie

39

2

Stanowisko Unii Europejskiej wobec partnerstwa publiczno-prywatnego

41

2.1. Stanowisko Komisji Europejskiej

41

2.2. Stanowisko Europejskiego Komitetu Ekonomiczno-Społecznego i Komitetu Regionów

48

2.3. PPP na poziomie unijnym – przykłady

56

2.4. Podsumowanie

62

3

Partnerstwo publiczno-prywatne jako wynik procesu zbliżenia sfery publicznej i prywatnej	65
3.1. Pojęcie „pogoni za rentą”	65
3.2. Prawodawstwo unijne jako czynnik sprzyjający pogoni za rentą	67
3.3. Partnerstwo publiczno-prywatne jako pochodna polityki interwencjonizmu	79

4

Korzyści i zagrożenia wynikające ze stosowania partnerstwa publiczno-prywatnego	81
4.1. Wprowadzenie	81
4.2. PPP a ograniczenia budżetowe	84
4.3. PPP a podział ryzyka	88
4.4. PPP a <i>value for money</i>	98
4.5. PPP a jakość i efektywność usług	105
4.6. Podsumowanie	116

5

Koncesje w prawie europejskim	119
5.1. Koncesja w obecnym stanie prawnym	119
5.2. Cele projektu dyrektywy 2011/0437	123
5.3. Najważniejsze terminy stosowane w projekcie dyrektywy 2011/0437	125
5.4. Szacowanie wartości koncesji	128
5.5. Dostęp do informacji i transparentność procedur	130
5.6. Warunki ubiegania się o koncesję	134
5.7. Proces określania przedmiotu koncesji i wyboru oferty	139
5.8. Elastyczność umów koncesyjnych	144

Zakończenie	147
-------------	-----

Bibliografia	153
--------------	-----