

Spis treści

Wstęp	9
1. Handel w warunkach kryzysu gospodarczego	13
1.1. Geneza kryzysu gospodarczego z końca pierwszej dekady XXI wieku .	13
1.2. Główne przyczyny spadku obrotów handlowych w czasie kryzysu gospodarczego w teorii ekonomii	15
1.3. Przyczyny wzmocnionego spadku handlu w czasie ostatniego kryzysu gospodarczego — przegląd badań empirycznych	20
1.4. Uwagi końcowe	31
2. Gospodarka światowa i handel w warunkach kryzysu gospodarczego	33
2.1. Światowy PKB i handel	34
2.2. PKB i handel grup państw różniących się poziomem rozwoju gospodarczego	38
2.3. PKB i handel państw o różnych specjalizacjach eksportowych	49
2.4. Handel usługami	51
2.5. Światowe bezpośrednie inwestycje zagraniczne	54
2.6. Otwartość gospodarki	61
2.7. Najwięksi uczestnicy handlu światowego	63
2.7.1. Główni światowi eksporterzy	63
2.7.2. Główni światowi importerzy	67
2.7.3. Najwięksi wierzyciele i dłużnicy w handlu światowym	71
2.8. Uwagi końcowe	75
3. Największe ugrupowania integracyjne w gospodarce światowej, handlu międzynarodowym i przepływie kapitału bezpośredniego .	76
3.1. Formy i podstawy prawne regionalnych ugrupowań integracyjnych . . .	77
3.2. Ugrupowania integracyjne w gospodarce światowej	81

3.3. Ugrupowania integracyjne w światowej wymianie towarowej	91
3.4. Ugrupowania integracyjne w światowym handlu usługami	98
3.5. Udział ugrupowań regionalnych w światowych bezpośrednich inwestycjach zagranicznych	104
3.6. Unia Europejska, strefa euro i wybrane państwa członkowskie w handlu światowym	107
3.6.1. Unia Europejska, strefa euro i wybrane państwa członkowskie w światowym eksporcie	109
3.6.2. Unia Europejska, strefa euro i wybrane państwa członkowskie jako eksporterzy i importerzy	112
3.6.3. Otwartość handlowa UE, strefy euro i wybranych państw członkowskich	120
3.7. Uwagi końcowe	124
4. Struktura rzeczowa światowej wymiany towarowej	126
4.1. Handel dobrami finalnymi i dobrami pośrednimi	126
4.1.1. Eksport dóbr finalnych i dóbr pośrednich	128
4.1.2. Import dóbr finalnych i dóbr pośrednich	134
4.1.3. Salda bilansów handlu dobrami finalnymi i pośrednimi	138
4.2. Handel produktami przemysłowymi o różnym zaawansowaniu technologicznym i odmiennej intensywności wykorzystania czynników produkcji	140
4.2.1. Eksport produktów przemysłowych o różnym zaawansowaniu technologicznym i odmiennej intensywności wykorzystania czynników produkcji	142
4.2.2. Import produktów przemysłowych o różnym zaawansowaniu technologicznym i odmiennej intensywności wykorzystania czynników produkcji	146
4.2.3. Salda handlu produktami przemysłowymi o różnym zaawansowaniu technologicznym i odmiennej intensywności wykorzystania czynników produkcji	149
4.3. Uwagi końcowe	151
5. Czynniki decydujące o intensywności międzynarodowej wymiany towarowej	153
5.1. Prekursorzy wykorzystywania prawa grawitacji w ekonomii	153
5.2. Model grawitacji jako narzędzie badania wpływu kryzysu na wielkość handlu	155
5.3. Empiryczna analiza wpływu ostatniego kryzysu gospodarczego na handel międzynarodowy	160
5.3.1. Metody estymacji wykorzystywane w grawitacyjnych modelach handlu	160

5.3.2. Metoda badawcza i postać szacowanych modeli	162
5.3.3. Wyniki estymacji modelu handlu wszystkimi towarami	167
5.3.4. Wyniki estymacji modeli handlu grup państw o różnym poziomie rozwoju	170
5.3.5. Wyniki estymacji grawitacyjnych modeli handlu dobrami finalnymi i pośrednimi	174
5.4. Uwagi końcowe	178
6. Handel wewnątrzgałęziowy Polski z wybranymi państwami i grupami państw	179
6.1. Handel międzynarodowy we współczesnej gospodarce światowej	179
6.2. Główne przyczyny prowadzenia handlu wewnątrzgałęziowego	181
6.3. Poziomy i pionowy handel wewnątrzgałęziowy	183
6.4. Znaczenie handlu wewnątrzgałęziowego w gospodarce światowej	184
6.4.1. Metodyka badania	185
6.4.2. Handel wewnątrzgałęziowy na świecie	187
6.4.3. Handel wewnątrzgałęziowy Unii Europejskiej	193
6.4.4. Handel wewnątrzgałęziowy strefy euro	196
6.5. Polski handel wewnątrzgałęziowy	199
6.5.1. Analiza porównawcza handlu wewnątrzgałęziowego Polski i wybranych państw UE ze światem oraz z państwami o różnym poziomie rozwoju	200
6.5.2. Analiza porównawcza zdezagregowanych strumieni handlu wewnątrzgałęziowego Polski i wybranych państw UE	204
6.6. Uwagi końcowe	204
Podsumowanie	207
Bibliografia	211