

---

# Spis treści

---

Podziękowania .....	7
<b>Rozdział 1. Wprowadzenie .....</b>	<b>9</b>
Cel książki.....	10
Czym jest trening personalny?.....	11
Coaching w biznesie.....	16
Trening personalny – lifestyle coaching .....	19
Porównanie coachingu i terapii .....	20
<b>Rozdział 2. Coaching kooperacyjny.....</b>	<b>23</b>
Czym jest coaching kooperacyjny? .....	23
Język nakazowy i nienakazowy.....	23
Cechy dobrego coacha .....	28
<b>Rozdział 3. Zasady i przykazania coachingu.....</b>	<b>32</b>
Zasady działania coachów .....	32
Zaangażowanie we wspieranie szkolonego .....	33
Budowanie relacji coachingowej na prawdzie, otwartości i zaufaniu .....	38
Szkolony jest odpowiedzialny za osiągane wyniki .....	40
Szkolony może osiągnąć wyniki lepsze od aktualnych.....	43
Koncentracja na myślach i odczuciach szkolonego.....	45
Szkoleni mogą wypracowywać idealne rozwiązania.....	46
Rozmowa opiera się na zasadzie równości.....	50
<b>Rozdział 4. Podstawowe umiejętności coachingowe.....</b>	<b>52</b>
Czy każdy może prowadzić coaching? .....	52
Umiejętność pierwsza – budowanie porozumienia i relacji.....	53
Umiejętność druga – różne poziomy słuchania.....	72
Umiejętność trzecia – wykorzystywanie intuicji .....	83
Umiejętność czwarta – zadawanie pytań .....	88
Umiejętność piąta – zapewnianie pomocnej informacji zwrotnej.....	102

---

<b>Rozdział 5.</b>	<b>Bariery coachingu .....</b>	<b>120</b>
	Bariery fizyczne i środowiskowe .....	120
	Bariery behawioralne – czego nie robić.....	122
<b>Rozdział 6.</b>	<b>Rozmowy coachingowe – ścieżka treningu .....</b>	<b>144</b>
	Ścieżka treningu – podstawowe zasady .....	144
	Etap pierwszy – rozpoczęcie rozmowy.....	146
	Etap drugi – określenie tematu i celu.....	148
	Etap trzeci – wypracowanie zrozumienia .....	154
	Etap czwarty – formułowanie ustaleń i wniosków .....	161
	Etap piąty – podsumowanie/zakończenie.....	168
	Ścieżka treningu – przyswojenie procesu .....	169
<b>Rozdział 7.</b>	<b>Struktura coachingu – zlecenie i proces .....</b>	<b>171</b>
	Cztery etapy realizacji zlecenia coachingu.....	172
	Etap pierwszy – określenie kontekstu coachingu.....	174
	Etap drugi – osiągnięcie zrozumienia i ustalenie kierunku .....	185
	Etap trzeci – weryfikacja/potwierdzenie wniosków .....	198
	Etap czwarty – zakończenie.....	204
	Ramy coachingu.....	211
<b>Rozdział 8.</b>	<b>Dojrzałość emocjonalna i coaching .....</b>	<b>214</b>
	Czym jest dojrzałość emocjonalna?.....	214
	Dojrzałość emocjonalna – cztery kompetencje.....	220
<b>Rozdział 9.</b>	<b>Zostać coachem .....</b>	<b>246</b>
	Co to znaczy „zostać coachem”? .....	246
	Po co zostawać coachem?.....	247
	Coaching płatny czy bezpłatny?.....	248
	Profesjonalny coaching – „tylko coaching” czy „coaching i coś jeszcze”? .....	250
	Jakim jesteś coachem? .....	252
	Jak zostać coachem doskonałym? .....	254
<b>Rozdział 10.</b>	<b>Podsumowanie i zakończenie .....</b>	<b>258</b>
	Główne punkty do zapamiętania .....	258
	Przyszłość coachingu .....	265
	Wykorzystanie nauki .....	266
<b>Załącznik 1.</b>	<b>Dokument analizy coachingu .....</b>	<b>269</b>
<b>Załącznik 2.</b>	<b>Podsumowanie pierwszej sesji .....</b>	<b>275</b>
<b>Załącznik 3.</b>	<b>Formularz informacji zwrotnej .....</b>	<b>283</b>