
Spis treści

Wprowadzenie	9
Część I	
GLOBALNE ZARZĄDZANIE W PERSPEKTYWIE KONCEPTUALNEJ I TEORETYCZNEJ	19
1. W kierunku globalnego zarządzania – uwagi ogólne	19
1.1. Rekonfiguracja anarchiczności środowiska międzynarodowego – zjawiska, procesy, oddziaływania	20
1.1.1. Globalizacja	21
1.1.2. Wzrost znaczenia państw spoza zachodniego kręgu kulturowego	77
1.1.3. Kształtowanie się nowego ładu międzynarodowego	102
2. Analiza i interpretacja pojęcia „globalne zarządzanie”	110
2.1. Nieglobalne zarządzanie	112
2.2. Globalne niezarządzanie	115
2.3. Globalne zarządzanie a polityka	118
2.4. Trzy ujęcia globalnego zarządzania	120
2.4.1. Ujęcie analityczne	121
2.4.2. Ujęcie normatywne	124
2.4.3. Ujęcie krytyczne	126
2.5. Czym jest globalne zarządzanie?	127
3. Aktorzy i areny globalnego zarządzania	133
3.1. Uwagi ogólne	133
3.2. Aktorzy globalnego zarządzania	133
3.3. Areny globalnego zarządzania	152
4. Globalne zarządzanie w perspektywie teoretycznej	155
4.1. Globalne zarządzanie w perspektywie liberalizmu	155

4.2. Globalne zarządzanie w perspektywie konstruktywizmu społecznego	158
4.3. Globalne zarządzanie w perspektywie transnarodowego materializmu historycznego	163

Część II

G20 JAKO AKTOR GLOBALNEGO ZARZĄDZANIA 173

1. Od G7 do G20 – ewolucja globalnego zarządzania	173
1.1. Geneza i ewolucja G7	174
1.2. Kwestia rosyjska i utworzenie G8	179
1.3. Kryzysy finansowe, gospodarki wschodzące i wyłonienie się G20	181
1.4. G20 na poziomie ministerialnym	184
1.5. G20 na poziomie przywódców państw	190
1.6. G8 – G20: pragmatyczne partnerstwo w dobie globalnego zarządzania?	196
1.6.1. Podobieństwa	196
1.6.2. Różnice	198
1.6.3. Scenariusze rozwoju wzajemnych relacji	200
2. G20 w perspektywie konceptualnej i teoretycznej	204
2.1. Od kontestacji do akceptacji – cztery spojrzenia na G20	204
2.1.1. G20 a komitety sterujące	205
2.1.2. G20 – próba systematyzacji stanowisk	207
2.2. Tradycyjne teorie G20 Governance	214
2.2.1. G20 Governance w perspektywie realistycznej	216
2.2.2. G20 Governance w perspektywie liberalnej	217
2.2.3. G20 Governance w perspektywie krytycznej	218
2.2.4. G20 Governance w perspektywie konstruktywistycznej	220
2.3. Nowe teorie G20	221
2.3.1. Teoria złożonych systemów adaptacyjnych	221
2.3.2. Teoria klubów państw	222
2.3.3. Teoria układów sieciowych	224
2.4. W kierunku modelu G20 Governance	227
2.4.1. Ewolucja i przyczyny wyłonienia się G20 Governance	228
2.4.2. Istota modelu G20 Governance	234
2.4.3. Wnioski	239

Część III

G20 W PRAKTYCE. PRZEBIEG I REZULTATY SZCZYTÓW NA POZIOMIE PRZYWÓDCÓW PAŃSTW (2008–2010) 241

1. Szczyt przywódców państw G20 w Waszyngtonie	241
1.1. Droga do pierwszego szczytu przywódców G20	242
1.2. Przebieg, rezultaty i ocena szczytu	250
2. Szczyt przywódców państw G20 w Londynie	260

2.1. Droga do drugiego szczytu przywódców G20	260
2.2. Przebieg, rezultaty i ocena szczytu	270
3. Szczyt przywódców państw G20 w Pittsburghu	278
3.1. Droga do trzeciego szczytu przywódców G20	278
3.2. Przebieg, rezultaty i ocena szczytu	284
4. Szczyt przywódców państw G20 w Toronto	294
4.1. Droga do czwartego szczytu przywódców G20	294
4.2. Przebieg, rezultaty i ocena szczytu	299
5. Szczyt przywódców państw G20 w Seulu	311
5.1. Droga do piątego szczytu przywódców G20	311
5.2. Przebieg, rezultaty i ocena szczytu	315
Zakończenie	325
Bibliografia	332