

Spis treści

Wykaz skrótów	9
Wstęp	11
Rozdział I. Omyłki w ofertach	13
<i>Agata Hryc-Ląd, Klaudyna Saja</i>	
§ 1. Ogólna charakterystyka omyłek w ofertach	13
I. Wprowadzenie	13
II. Omyłki pisarskie	15
III. Omyłki rachunkowe	16
IV. Inne omyłki	21
V. Powiadomienie wykonawcy o poprawieniu omyłki	26
§ 2. Omyłki w ofertach w orzecznictwie KIO	28
§§ Jak ocenić, czy poprawienie omyłki doprowadzi do istotnej zmiany w treści oferty?	28
§§ Poprawienie omyłki a ustalona przez zamawiającego forma wynagrodzenia	30
§§ Oczywista omyłka pisarska w orzeczeniach KIO	33
§§ Błąd w obliczeniu ceny a oczywista omyłka rachunkowa popołniona przy obliczeniu ceny	35
§§ Sprawdź, kiedy zamawiający ma obowiązek poprawienia omyłki rachunkowej	36
§§ Poprawianie omyłki w ofercie krok po kroku	38
§§ Kiedy uznać, że błąd nie powoduje istotnych zmian w treści oferty ...	40
§§ Czy można poprawić błąd, który ma wpływ na wysokość ceny? ...	42
§§ Kiedy zamawiający ma prawo odrzucić ofertę wykonawcy?	44
Rozdział II. Warunki udziału w postępowaniu	47
<i>Andrzela Gawrońska-Baran, Klaudyna Saja</i>	
§ 1. Warunki udziału w postępowaniu – ogólna charakterystyka	47
I. Wstęp	47
II. Opis sposobu dokonywania oceny spełniania warunku	47
III. Podmiotowe warunki udziału w postępowaniu	51
1. Posiadanie uprawnień	51
2. Wiedza i doświadczenie	52
3. Potencjał techniczny	55
4. Potencjał kadrowy	56
5. Zdolność finansowa i ekonomiczna	57
IV. Negatywne warunki udziału w postępowaniu – wykazanie braku podstaw do wykluczenia z postępowania	59

V. Warunki udziału w postępowaniu wobec konsorcjum	60
VI. Poleganie na zasobach podmiotu trzeciego.....	62
§ 2. Warunki udziału w orzecznictwie KIO.....	64
§§ Jak poprawnie powołać się na doświadczenie podmiotów trzecich?...	64
§§ Nie można rozszerzać wymagań określonych w siwz!	65
§§ Zobowiązanie podmiotu trzeciego do udostępnienia doświadczenia w postępowaniu na roboty budowlane	67
§§ Na jaki okres wykonawca powinien zawrzeć wymagania w warunkach udziału polisę ubezpieczeniową?	69
§§ Jeśli usługa trwa, to nie można podawać jej pełnej wartości w celu wykazania się wymaganym doświadczeniem!.....	71
§§ Uzupełnione dokumenty muszą potwierdzać w sposób niebudzący wątpliwości, że warunki udziału były spełnione najpóźniej w dniu składania ofert.....	72
§§ W jaki sposób wykonawca może wykazać swoje doświadczenie? ..	74
§§ KIO o spełnieniu warunku udziału przy pomocy podmiotów trzecich..	77
§§ Jak bardzo mogą być wygórowane warunki doświadczenia stawiane przez zamawiających?	78
§§ Fakt, że podmiot udostępniający zasób nie uczestniczy w wykonaniu zamówienia, nie zagraża bezpieczeństwu umowy ...	81
§§ Zamawiający jest zakładnikiem postanowień siwz.....	83
§§ W jaki sposób wykonawca powinien wykazać swoje doświadczenie?...	84
§§ Jakie problemy mogą wiązać się z postawieniem warunku zdolności kredytowej?	87
§§ Problemy z polisą ubezpieczeniową? Poznaj wskazówki KIO.....	90
§§ Treść referencji nie musi ściśle odzwierciedlać wszystkich wymogów co do konkretnego warunku udziału w postępowaniu!..	91
§§ Czy na potwierdzenie doświadczenia można wykazać się usługami będącymi w toku realizacji?	93
Rozdział III. Wadium	97
<i>Andrzej Gawrońska-Baran, Klaudyna Saja</i>	
§ 1. Charakterystyka instytucji wadium.....	97
I. Wprowadzenie	97
II. Formy wnoszenia wadium	99
1. Wadium w pieniądzu	100
2. Wadium wnoszone w formie gwarancji.....	100
3. Brak podpisu na gwarancji.....	102
III. Termin wniesienia wadium	103
IV. Wadium składane przez konsorcjum	105
V. Przedłużenie terminu związania ofertą a wadium	106
VI. Wykluczenie z powodu braku wadium	107
VII. Zwrot wadium	107
VIII. Zatrzymanie wadium	108
§ 2. Problematyka wadium w orzecznictwie KIO.....	110

§ 1 KIO o możliwości zatrzymania wadium w sytuacji, gdy zamawiający podał niepełny katalog okoliczności uprawniających go do jego zatrzymania	110
§ 1 Wykonawca wpłacił wadium w kasie banku – czy można uznać takie wadium za skutecznie wniesione?	113
§ 1 Ocena skuteczności złożenia kopii gwarancji ubezpieczeniowej nie może być rozpatrywana w oderwaniu od treści gwarancji	114
§ 1 Kiedy wadium zabezpiecza ofertę na przedłużony termin związania ofertą?	116
§ 1 W jaki sposób poinformować zamawiającego o przedłużeniu gwarancji wadium, aby zachować ciągłość oferty?	118
§ 1 Zatrzymanie wadium – problemów interpretacyjnych ciąg dalszy... ..	120
§ 1 Jak skutecznie złożyć wadium, aby zamawiający nie miał wątpliwości, że będzie mógł zaspokoić swoje roszczenia?	122
§ 1 Okres ważności wadium nie obejmuje całego okresu związania ofertą – co zrobić	124
§ 1 Krajowa Izba Odwoławcza o skuteczności złożonego wadium	126

Rozdział IV. Opis przedmiotu zamówienia

Małgorzata Śledziwska, Klaudyna Saja

§ 1. Opis przedmiotu zamówienia – zagadnienia wstępne	129
I. Pojęcie i funkcja opisu przedmiotu zamówienia.	129
II. Wyczerpujący i jednoznaczny opis przedmiotu zamówienia	130
III. Uczciwa konkurencja	131
IV. Ograniczenie kręgu wykonawców	132
V. Rozwiązania równoważne	134
VI. Normy	138
§ 2. Opis przedmiotu zamówienia w orzecznictwie KIO	140
§ 1 Zamawiający zawsze musi mieć uzasadnienie dla nietypowych parametrów zamawianego przedmiotu!	140
§ 1 Jak zamawiający może udowodnić, że opis przedmiotu zamówienia nie narusza zasady uczciwej konkurencji?	142
§ 1 Kiedy opis przedmiotu zamówienia nie narusza zasady uczciwej konkurencji?	144
§ 1 Zamawiający powinien precyzyjnie określać przedmiot zamówienia ...	146
§ 1 Czy zamawiający może żądać oznaczenia wymaganego wyrobu w sposób bardziej szczegółowy, niż wymaga tego polska norma? ..	148
§ 1 Jak wykonawca może udowodnić niespełnienie wymogów przedmiotu zamówienia przez konkurenta?	149
§ 1 Problemy związane z równoważnym przedmiotem zamówienia ...	151
§ 1 Czy zamawiający może wymagać w jednym zamówieniu dostawy rzeczy i praw?	153
§ 1 Czy wykonawca może dowolnie formułować opis przedmiotu zamówienia?	156

§§ Kiedy wyjaśnienia zamawiającego będą wystarczająco uzasadniały wymogi przedmiotu zamówienia?	157
§§ Sprawdź, kiedy opis przedmiotu zamówienia narusza zasady równego traktowania wykonawców	160
§§ Kiedy ograniczenie udziału w postępowaniu oferentom narusza zasady równego traktowania wykonawców?	162
Rozdział V. Rażąco niska cena w zamówieniach publicznych	165
<i>Klaudyna Saja</i>	
§ 1. Wprowadzenie do problematyki rażąco niskiej ceny	165
I. Uwagi wstępne	165
II. Kwalifikacja ceny jako rażąco niskiej	166
1. Ustalona należycie przez zamawiającego wartość zamówienia ..	167
2. Ceny zaoferowane przez innych wykonawców	168
3. Ceny rynkowe przedmiotu zamówienia	169
III. Postępowanie wyjaśniające	170
1. Zwrócenie się do wykonawcy o udzielenie wyjaśnień	170
2. Ocena wyjaśnień	171
IV. Odrzucenie oferty zawierającej rażąco niską cenę	174
V. Obowiązek informacyjny	175
§ 2. Rażąco niska cena w orzecznictwie KIO	175
§§ Wyjaśnienie dotyczące rażąco niskiej ceny – na jakie okoliczności może się powołać wykonawca	175
§§ W jaki sposób zamawiający powinien oceniać	177
§§ Kiedy może zachodzić obawa, że wykonawca zaoferował za wykonanie zamówienia rażąco niską cenę?	178
§§ KIO o wyjaśnieniach dotyczących rażąco niskiej ceny	180
§§ Niska cena nie zawsze obliguje do wezwania wykonawcy do złożenia wyjaśnień	182
§§ Co może być wskazówką dla zamawiającego, że cena jest rażąco niska? ..	185
§§ Sprawdź, kiedy uznać, że cena jest rażąco niska	187
§§ Sprawdzając, czy cena jest rażąco niska, nie ocenia się poszczególnych cen jednostkowych, lecz cenę całej oferty!	189
§§ Jak interpretować pojęcie „rażąco niskiej ceny”?	195
Rozdział VI. Podsumowanie	199
§ 1. Najważniejsze tezy orzecznictwa KIO	199
I. Omyłki w ofertach	199
II. Warunki udziału w postępowaniu	201
III. Wadium	202
IV. Opis przedmiotu zamówienia	204
V. Rażąco niska cena	205
Indeks orzeczeń	207