

Spis treści

Podziękowania	6
Wstęp	9
1. Jak nauczyłem się cenić dolara	12
2. Zaczynając od zera	23
3. Odbijamy się od dna	48
4. Pływanie pod prąd	67
5. Zakładanie rodziny	91
6. Jak dobrać zespół	104
7. Wejście na giełdę	121
8. Maszyna idzie w ruch	140
9. Tworzenie partnerstwa	161
10. Krok w tył	181
11. Tworzenie kultury	195
12. Najważniejszy jest klient	214
13. Spotkanie z konkurencją	232
14. Zataczanie szerszych kręgów	251
15. Myśleć w małej skali	262
16. Daję, abyś dał	285
17. Dziesięć sprawdzonych zasad skutecznego prowadzenia firmy	298
18. Pozostawić coś potomności	303
Postscriptum	313
Nota od współautora	317